



Die Zukunft der Mobilität heute schon aktiv gestalten!

Die Kazenmaier Fleetservice GmbH ist heute eine der führenden Leasinggesellschaften für Elektromobilität mit Sitz in Karlsruhe. Zu den Kunden und Kooperationspartnern zählen Einzelunternehmer, namhafte KMU-Unternehmen und internationale Industriekonzerne sowie Landeseinrichtungen und renommierte Forschungseinrichtungen.

KazenMaier
FleetService

Zur Mitarbeit an unserem Standort in Karlsruhe suchen wir mehrere neue Kollegen:

Key-Account Manager (m/w/d): Elektromobilität Für Leasing- und Flottendienstleistungen im Rahmen einer Förderrichtlinie der Bundesregierung



Ihre Aufgaben

- Sie arbeiten in unserem Key-Accountmanagement im Geschäftsfeld Elektromobilität
- Sie akquirieren bundesweit Neukunden und Kooperationspartner
- Sie entwickeln entlang der Kundenbedürfnisse unsere Wertschöpfungs- und Dienstleistungskette in Hinblick auf Fahrzeug, Ladeinfrastruktur und Services
- Sie entwickeln neue Vertriebskanäle und evaluieren diese
- Sie analysieren Markt-, Wettbewerbsentwicklungen
- Sie verbessern kontinuierlich unsere Dienstleistung und stellen die Qualität des Prozesses fest
- Sie unterstützen in der Öffentlichkeitsarbeit und bei Marketingaktionen
- Sie unterstützen bei der Definition und der Umsetzung von Vermarktungsstrategien
- Sie erstellen Kalkulationen und führen das Monitoring der Absatz- und Umsatzziele (Vertriebsreporting) durch



Unsere Zielsetzung

- Wachstum im Bereich Elektromobilität
- Neue Ideen und Impulse geben und im Tagesgeschäft umsetzen

Sind Sie an einer Mitarbeit interessiert?

Senden Sie bitte Ihre Bewerbung mit den relevanten Daten (Lebenslauf, Motivationsschreiben, Zeugnisse und Einstiegsgehalt) und Ihrem nächstmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an: m.nastold@kazenmaier.de



Die Anforderungen

- Sie verfügen über einen technischen/betriebswirtschaftlichen Hochschulabschluss oder eine vergleichbare abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit starker Technologie Affinität; Techniker mit kaufmännischem Verständnis.
- Sie haben erste Berufserfahrung im Vertrieb und Key-Account Management; Vertriebs- und Marketing Erfahrung in der Automobil-, Leasing- oder Energiebranche wäre wünschenswert, ist aber nicht Bedingung.



Unser Angebot

- Abwechslungsreiches, vielfältiges Arbeitsspektrum mit Projektverantwortlichkeit
- Mitarbeit in einem dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Attraktives Vergütungsmodell z.B. Dienstwagen und Dienstrad mit privater Nutzung
- Raum für eigene Ideen an einem modernen Arbeitsplatz in freundlicher und familiärer Atmosphäre bei flexibler Arbeitszeit

Bitte fassen Sie alle relevanten Unterlagen in einem PDF zusammen und speichern Sie dieses unter dem Job-Titel sowie Ihrem Namen ab.

Für fachliche Fragen stehen wir Ihnen unter: 0721 3728 700 gerne zur Verfügung.